

セールスコーディネーターがIT経営をサポート

単にシステムを導入支援するだけでなく、導入前から経営者の視点、システム利用者の視点など様々な視点から業務改善を提案し、企業経営に最適なIT投資を支援します。システム導入後も継続的に改善提案をして、貴社の経営をサポートし続けます。

また、弊社にはITコーディネーターも在籍しています。



30年以上の実績が証明する安定したサービス提供

30年以上、製品開発から販売、カスタマイズ、サポートを一貫して参りました。開発とサポートが一体化しているので、お客様の声をすぐに製品に反映できます。そのため製品が日々使いやすく進化して顧客満足度に繋がっています。サポートでは安定したサービス提供をするべく、リモートメンテナンスも対応しています。30年以上のノウハウがお客様の安定したサービスをお約束します。



動作条件

取引先コード : 数字7桁
 商品コード : 英数字15桁 (拡張20桁対応)
 カテゴリーコード : 数字6桁(取引先5種、商品5種)
 取引先名 : 英数字40文字、略称30文字
 部署名 : 英数字40文字
 取引先住所 : 英数字40文字+40文字
 商品名 : 英数字40文字、規格20文字
 数量桁数 : 8.0、8.2、7.3、6.4
 単価桁数 : 8.0、8.2、7.3、6.4
 量桁数 : 4.0、4.2、4.3、3.4

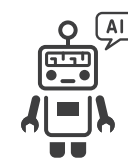
動作環境

サーバー : WindowsServer2012/2012R2
 データベース : MS SQL Server 2016、2014
 クライアント : Windows10、8、7
 解像度1024x768以上
 メインメモリー : 各OSの最小メモリー+512MB
 ハードディスク : 1GB
 Magic XPA 3.2/Reports Magic v2.1



pieceworks®、smartNexus® は株式会社サンクレエの登録商標です。
 Windowsは米国Microsoft Corporationの米国およびその他の国における登録商標です。
 MAGIC XPA、ReportsMagicはマジックソフトウェアジャパン株式会社の登録商標です。
 その他、記載の会社名、製品名などは、一般に各社の商標、または登録商標です。

販売管理から、気づきを与える次世代の“販売支援システム”へ



Next Stage を創造します！



写真 de 在庫管理®

今までの在庫管理が変わる！



写真 de 在庫管理® <https://shasinde.com/>



株式会社サンクレエ <http://www.suncreer.co.jp/>

Sapporo

〒060-0012 ☎011-611-6364 ☎011-621-5746
 札幌市中央区北12条西23丁目2番5号SDC北12条ビル5階

Tokyo

〒103-0004 ☎03-4455-7240 ☎03-6206-2766
 東京都中央区東日本橋3-12-12 櫻正宗東日本橋ビル4階



制作：札幌市立大学
 デザイン学部

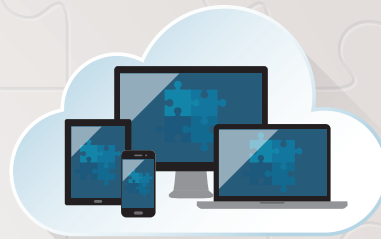
SUN CREER

管理から支援に！ 今までの販売管理システムが大きく変わる！ 次世代の“販売支援”システム



企業ごとに異なる業種や業態、環境、デバイスなど、高い汎用性で柔軟に対応！

PieceWorksはパズルを組み合わせるように、機能を自由に組み替えて、貴社だけのソフトウェアにできます。また、オンプレミス、クラウド対応はもちろん、ハンディターミナル、スマートフォンやタブレットなどの様々なデバイスにも柔軟に対応します。個別カスタマイズにも対応します。



PieceWorks® 構成図

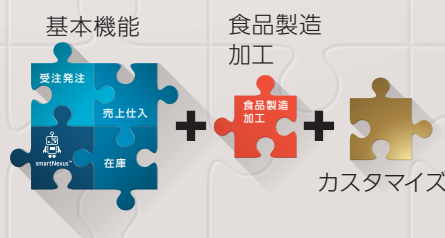


食品卸売業導入例



ロット別管理、在庫管理をはじめ、単価改定、補充発注、納期予定確認など食品卸売に特化しました。リポート計算などにも柔軟に対応します。

食品製造加工業導入例



食品製造・加工に必要なレシピ管理、ロット別管理、在庫管理、原価管理システムをシンプルに実現しました。

印刷業導入事例



社内原価振替システムをシンプルに実現しました。作業予定などにも対応します。

様々な環境に対応して、販売活動を支援する新しいシステム

システムを使っているだけで「気づき」が得られる販売支援機能！

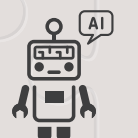
PieceWorksは販売管理だけではなく、企業に「気づき」を与える機能があります。例えば、数か月の注文が無い商品や得意先に売れていないベスト10をお知らせしたり、在庫が無くなりそうな商品のお知らせ、債権情報のお知らせなど営業に役立つ情報をお知らせします。



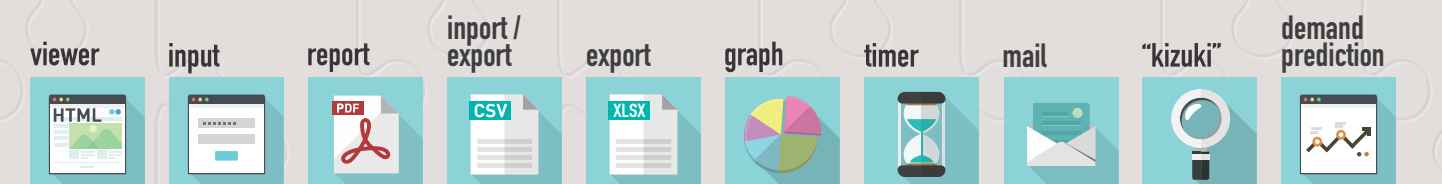
気づきによる効果	種別	得意先の動向が分かる	カテゴリー（担当者、商品分類、メーカーなど）の動向が分析できる	商品の動向が見える
	モデルパターン	- 販売ロス軽減 - 販売促進 - 債権管理	- 傾向／偏り - 新規提案 - 利益貢献度	- 在庫過多の軽減 - 販売機会ロスの軽減 - 出荷予測

今までの販売管理システムを大きく変える、smartNexus搭載！

smartNexusはお客様の要望をスピーディーに実現してご提供できるETLツールです。使用頻度が低く、高額なBIツールは不要です！



smartNexus®



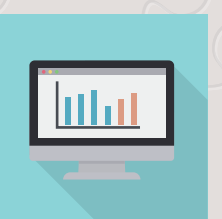
Webアプリケーションの開発ができます

生産管理、工程管理、原価管理など汎用的な販売管理システムでは物足りない機能を強化することができます。企業ごとの個別ニーズにも対応できます。



Excel運用を大幅に削減できます

「Excelでの運用が増えていませんか？」
販売管理のデータを参照して集計表・グラフ等を作成する事ができます。ビジネスの環境変化へ俊敏に対応します。



導入前からセールスコーディネーターがサポート！ 詳細は裏面をご覧ください ➡